

中小企業診断士・経営コンサルタント K様

1：本講座に参加する前の状況や期待していたことは何ですか？

会社勤務の傍ら、副業にて、コンサルタントとしての活動を本格化することになりました。新規顧客の獲得も目指していく中で、もう一度学び直したいと思って受講を決めました。

2：本講座に参加して得られたものは何ですか？

内容が充実しており、理解が非常に深まりました。また、コンサルティングを提供する際の研修資料やツールも山ほど提供していただき、武器がたくさんできたという感じがします。

同期の皆さんも、私よりも経験豊富な方ばかりで、学んだことを即実践しておられ、刺激を受けました。

3：本講座の進め方はどうですか？

(集合時以外にも、課題、個別相談、相互支援、実践など)

毎回の講座は全て Zoom ということで参加しやすかったです。毎回の講座以外にも、zoom 飲み会などのイベントや、たまにリアル懇親会などがありコミュニケーションが進みました。

また、週報の仕組みはいいですね！同期メンバーが取り組んでいることを逐一知ることができて、私もがんばろー！とやる気UPにつながります。

4：講師とのやり取りを通じて感じたことはありますか？

毎週の週報や課題に対するフィードバックが嬉しかったです。特に週報の質問に対する

回答がすごく丁寧で、応援したいと思ってくださっているのが伝わってきました。

5：同期メンバーとのやり取りを通じて感じたことはありますか？

この講座に集まってくるだけあって、温かい人柄の皆さんです。最近、チャットグループでは、仕事のことからプライベートのことまで色々相談し合ったり応援しあったりしています。職業は微妙に違っても、志や目指すもの、価値観が非常に近い仲間なので、心地いい交流ができます。

6：現状で得られた成果や変化を、具体的に教えてください。(できれば数値も添えて)

支援先から、3年目のコンサル契約をリピート受注。その他にも、合計650万円のコンサル受注も獲得でき、相手に喜ばれるコンサルティングを提供できる自信ができました。

昨年までは自信がなく新しい顧客を獲得するというよりも目の前の顧客にどうやって価値を提供しようかというところに主眼を置いていましたが、今は新しい顧客を増やしたい！沢山の会社にいい変化をもたらしたい！という気持ちになっています。

7：これから、自走式組織[®]コンサルタント養成講座へ参加を考えている人に、一言アドバイスをお願いします。

講師の吉野さんは出し惜しみせずにもかど Give してくださる方なので、そのコンテンツはもちろん、姿勢にも学ぶところがたくさんあります。また、相談をすると親身になって考えてくれ、とても丁寧に話をしてくれます。